

# אמדאוס השיקה מגוון פתרונות חדשים לסוכני הנסיעות

Posted on 16 במאי 2018 by דפנה וייס



בכנס שהתקיים ביום שני בגני התערוכה הציגה אמדאוס מגוון פתרונות חדשים לסוכני הנסיעות במערכותיה, במספר תחומים: הזמנות הקרוזים, השילוב בין טיסות סדירות וטיסות חסך (Low Cost) ויצירת מחיר אטרקטיבי להזמנת חדרי מלון

**Category:** תיירות

**Tag:** אמדאוס, סוכני נסיעות, פתרונות טכנולוגיים

חברת אמדאוס הציגה בכנס סוכנים, שנערך בגני התערוכה בתל אביב, מגוון פתרונות חדשים לסוכני הנסיעות הקשורים בשדרוג עבודתם וברמת הפירוט של המידע שברשותם.

במסגרת החידושים, ניתן לערוך השוואה בין ספקי הקרוזים המקומיים - השוואה הכוללת את כלל חבילות השייט היוצאות בחודש נתון: חבילות המשלבות טיסות וקרוז, חבילות "קרוז מאורגן" ועוד. הסוכן יוכל לראות את כלל הנתונים על השיט ובכלל זה את המסלול והמידע המלא על האנייה.

כמו כן, הוצגה בכנס מערכת Roomerang - פלטפורמה להזמנת חדרי מלון - המציגה את מחיר המלון מהמערכת של הסוכן בהשוואה למחיר המוצע באתרים Expedia או Booking על מנת שהסוכן יידע האם המחיר שהוא מציע ללקוח אטרקטיבי.

בנוסף, הוצגה בשנית מערכת Kiwi המאפשרת שילוב בין טיסות סדירות ל-Low Cost ובכך עשויה להפחית עד כ-30% מעלות הטיסות.



גדי מור, מנכ"ל אמדאוס בכנס סוכני נסיעות. צילום יחצ

**גדי מור**, מנכ"ל אמדאוס ישראל: "חברת אמדאוס המייצרת פתרונות טכנולוגיים בתחום התיירות ממשיכה לבצע חידושים, עדכונים ושדרוגים במערכותיה על מנת להיטיב עם סוכני הנסיעות ולקוחות הקצה - הנוסעים עצמם. אנו פועלים לשיפור מתמיד ביכולתם של הסוכנים לתת שירות מצוין ללקוחותיהם תוך שהם נותנים מענה לתחרות הקיימת בשוק. חברת אמדאוס תמשיך להוביל קו עדכני וחדשני של פתרונות טכנולוגיים שייצרו יתרון למשתמשי המערכת הן ביעילות העבודה, הן ברמת השירות ללקוח והן ביכולת להגיש הצעות אטרקטיביות ומותאמות אישית".